

CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome Luca Franzoni

Nazionalità Italiana

Data di nascita |

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma Ragioniere e perito commerciale (1990)

Laurea Economia - Università degli Studi di Brescia (1995/1996)

Tesi Il procedimento di omologazione del concordato preventivo. Voto finale 110/110 e lode

Corsi post-universitari *I sistemi di controllo aziendale e le verifiche contabili* – A cura di Arthur Andersen S.p.A. (gennaio – giugno 1997)

IAS. A guideline for Auditors – St. Charles/Chicago – Illinois (luglio - agosto 2000)

ESPERIENZE PROFESSIONALI

**Arthur Andersen
S.p.A.**
(1997-2003)
Deloitte S.p.A.
(2003-2005)

Manager presso la società di revisione *Arthur Andersen* (dal 2003 integrata in *Deloitte*)

Coordinatore delle attività di revisione e consulenza per il settore *Energy & Utilities* dell'ufficio di Brescia

Principali esperienze maturate:

- ASM Brescia SpA: responsabile della revisione del Gruppo ASM
Coordinatore delle attività di due diligence per il Gruppo ASM
Coordinatore delle attività di revisione per la quotazione presso la Borsa Italiana di ASM Brescia S.p.A.
Coordinatore delle attività di revisione per l'emissione del *bond* bullet 2004-2014 (Euro 500 milioni)

- AGSM Verona SpA: responsabile della revisione del Gruppo
- AGEA Ferrara: responsabile della implementazione del sistema di *unbundling* contabile
- ACSM Como: responsabile dell'implementazione del sistema di *unbundling* contabile e del modello di controlling
- Elettra (Gruppo Lucchini): coordinatore della cessione della società a fondi inglesi.

ASM Brescia S.p.A.
(2005-2007)

Dirigente del Centro Servizi Amministrativi per il Gruppo ASM

L'attività si estrinseca impiegando circa 45 persone e implica la gestione della parte preponderante dei processi amministrativi di Gruppo. Nel ruolo, riportavo al CFO, al Direttore Generale e al Presidente di ASM.

Seguo le relazioni con gli organi di controllo, interni ed esterni per le tematiche di natura amministrativa (Consob, Autorità per l'Energia Elettrica e il Gas, Borsa Italiana, Borsa del Lussemburgo, Collegi Sindacali, Organismo di Vigilanza, Comitato per il Controllo Interno).

A2A S.p.A.
(gennaio – giugno 2008)

Dirigente dei Clienti e Fornitori

Coordino circa 110 persone nelle tre aree principali di Brescia, Bergamo e Milano.

L'attività consiste prevalentemente nel gestire tutte le attività per l'analisi, la gestione e il recupero dei crediti. Inoltre gestisco i rapporti con i fornitori di tutte le società del Gruppo e il processo di fatturazione diverso dalla bollettazione.

E.ON Italia S.p.A. – E. ON Servizi S.r.l. – E.ON Energia S.p.A.
(luglio 2008-dicembre 2011)

Dirigente responsabile del Downstream Centralized Accounting

Il ruolo consiste nel gestire le attività amministrative del Gruppo E.ON in Italia con riferimento alle attività svolta dalla Holding italiana, dalle società che operano nella vendita di energia e gas, nel trading di energia e gas, nella distribuzione gas (fino al marzo 2011) nei servizi generali, offrendo consulenze amministrative alle altre società europee del Gruppo E.ON.

(giugno 2009-gennaio 2011)

Project Management Leader per la Market Unit Italy del Progetto

“GLOBE”. Tramite tale progetto, il Gruppo E.ON intende armonizzare e integrare su base europea e mondiale le funzionalità Accounting, Controlling e Procurement.

Il Progetto impegna circa 200 persone, 700 società controllate nel mondo e si è concluso con un budget totale impegnato pari a circa 225 milioni di Euro.

(aprile 2011-dicembre 2012)

Co-leader della Credit Task Force organizzata dal Gruppo E.ON in Italia per migliorare la credit collection e la riorganizzazione dell'area credit&sales e operations. Il Gruppo ha rilevato la necessità di definire

	target per migliorare la gestione del billing e del recupero crediti per ridurre i valori di scaduto (overdue) registrati dal Gruppo in Italia
(aprile 2011-aprile 2012)	Amministratore Delegato di E.ON Energy Trading S.p.A., società attiva nel trading di energia elettrica e gas.
(da dicembre 2011)	Direttore Operations, Customer Care e Vendita Power & Gas. L'area copre le attività del distributor management (rapporti con le società di distribuzione), fatturazione e recupero crediti per i quasi 900 mila clienti energia elettrica e gas di E.ON Energia. Inoltre gestisco il call center e gli sportelli territoriali di E.ON Energia, coordinando infine la forza vendita composta da ca. 30 agenzie per un totale di 500 agenti circa e 2 strutture di teleselling. Nel ruolo coordino ca. 180 dipendenti e riporto al Chief Sales Officer e al CEO all'interno del Board di E.ON Italia e gestisco un budget annuo di ca. 50 milioni di euro
(da ottobre 2017 a aprile 2019)	Membro del Consiglio di Amministrazione di E.ON Casa delle Nuove Energie S.p.A. , società attiva nella vendita e installazione di pannelli fotovoltaici e altre soluzioni in ambito energetico.
(da giugno 2019)	Membro del Consiglio di Amministrazione di E.ON Energia S.p.A.
CAPACITA' E COMPETENZE PERSONALI	Inglese (buono/molto buono) – Francese (scolastico)